



FIDIA

会社案内

FY2024 Presentation Material



会社基本情報	02
ビジョン・ミッション・スピリット・バリュー	03
会社沿革	07
売上・従業員数	08
役員紹介	09
組織図	10
FIDIAグループの強み	11
各事業紹介	12

ライフユニット	13
人材ユニット	18
広告ユニット	22
投資ユニット	24

ライフユニット



人材ユニット



広告ユニット



投資ユニット



Company Profile

会社名	FIDIA株式会社 (フィディア株式会社)
代表者	代表取締役 CEO 森 武司
創業	2005年9月12日
設立	2023年5月10日 ※2023/7/1にSuprieve Holdings株式会社より、事業承継いたしました。
資本金	5000万円
受賞歴	



フィナンシャルタイムズ
アジア急成長企業ランキング



Osaka



Tokyo



Fukuoka



Nagoya



Sapporo



Sendai



Hiroshima



ビジョン

さあ、ワクワクを創ろう。





ミッション

ワクワクする友達と、
ワクワクする事業で、
ワクワクする世界を。





スピリット
圧倒的な当事者意識。



1. One FIDIA

チームの勝ちが、あなたの価値。

2. Challenge with Grit

やり抜く意志をもって、挑戦する。

3. Professional

本物こそ、本物を創る。

4. Speeeeed

夏休みの宿題は、初日に。

5. No lie, No hate

嘘をつかない、悪口を言わない。



創業

2005

わくわくエッサ有限会社創立 ● イベント事業創業

2011

● EC事業創業

社名変更

2013

Suprieve株式会社に名称変更

2014~17

● メディア事業創業 ● 広告事業創業 ● EC事業をイルミルド株式会社に分社化
● 人材事業創業 ● ベストベンチャー100を受賞

2018

● イベント事業売却 ● Financial Times アジア急成長企業ランキング1000受賞

2019

● Suprieve Consulting株式会社創立 人事コンサルティング事業創業 ● ホワイト企業認定シルバー取得
● AsFine株式会社創立 障がい者福祉事業創業 ● Artill株式会社創立 アート事業創業

2020

● Regen Japan株式会社創立 ヘルスケア事業創業 ● 不動産事業創業 ● 地域未来牽引企業選出

社名変更

2021

Suprieve Holdings 株式会社に名称変更 ● ホワイト企業認定ゴールド取得
● 大阪本社がグランフロント大阪に移転

2022

● GLOBAL FRONT INVESTMENT株式会社創立 ファンド事業創業
● パーソナルジム事業創業

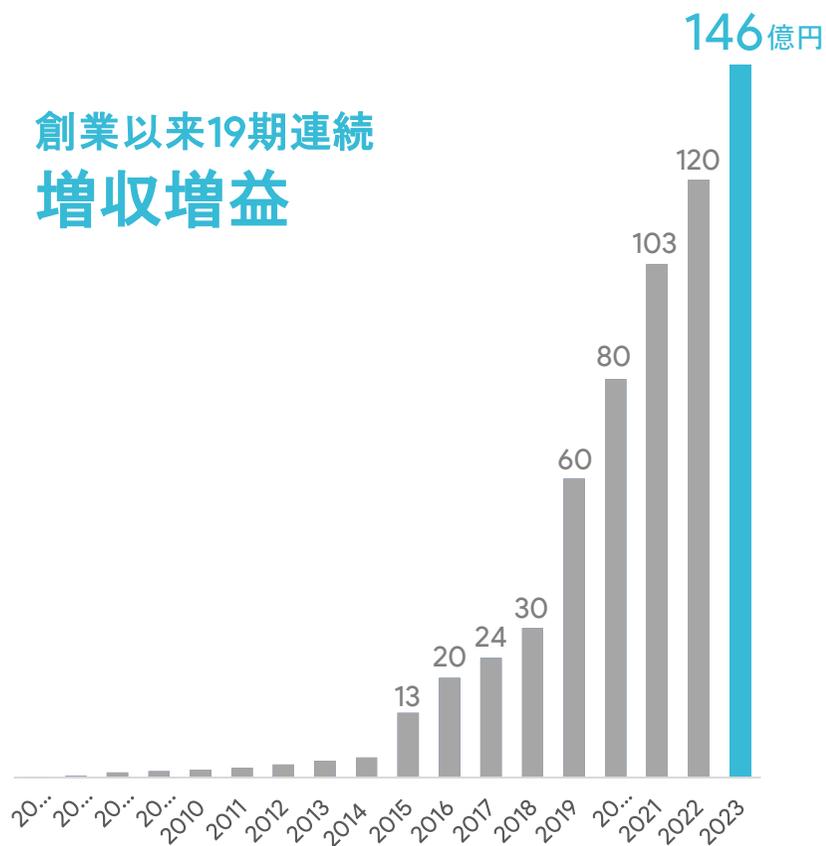
第2創業期スタート

2023

グループ再編により、事業持株会社FIDIA株式会社が誕生

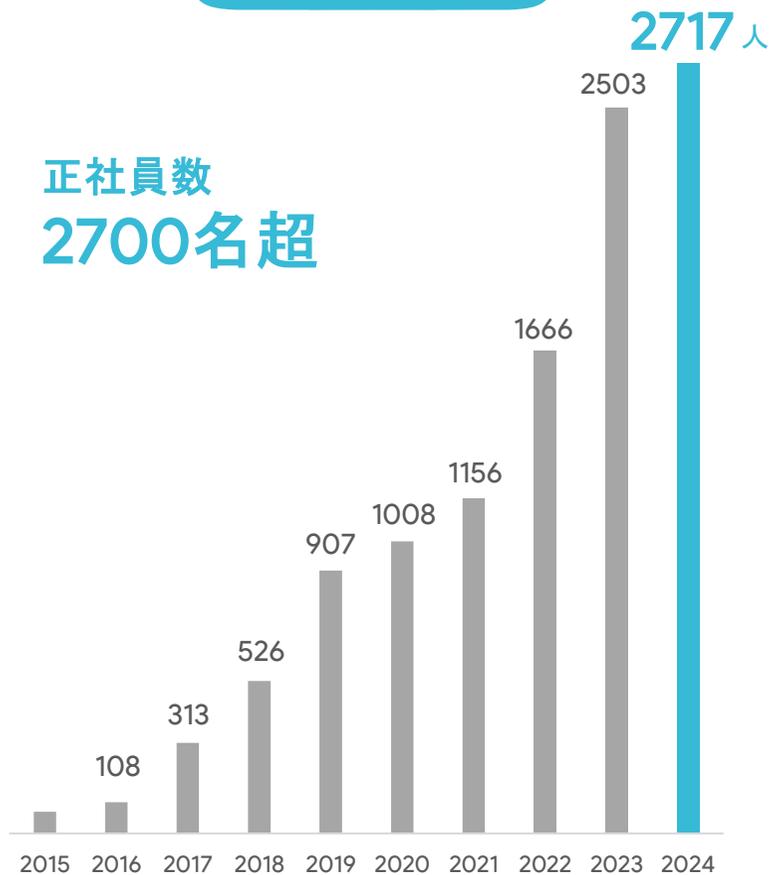
売上高

創業以来19期連続
増収増益



従業員数

正社員数
2700名超



役員紹介



森 武司

代表取締役CEO

吉本興業NSC18期卒。2005年FIDIA株式会社の前身となるわくわくエッサ有限会社を設立。日本最大級30万人の交流コミュニティを創業しパイアウト。



高橋 良巳

取締役

投資

ソフトバンクファイナンスコリア株式会社SBIコリア・ホールディングス株式会社代表取締役を歴任。300社を超える韓国ベンチャー企業への投資実績を持つ。2019年4月取締役として参画。



中川 裕貴

執行役員COO
Chief Operating Officer.

コンサル

ヘルスケア

投資

神戸大学経営学部を卒業後、大和証券グループ、学習塾経営、デロイトトーマツコンサルティング合同会社、RIZAPグループを経て、2018年8月より執行役員として参画。



橋本 雄一

執行役員CRO
Chief Relationship Officer.

メディア

ポイトレ講師を勤める。その後人材派遣会社に入社、最速入社3年半で取締役就任。2015年執行役員として参画。2021年に一般社団法人大阪バレー代表理事に就任。



石田 優太郎

執行役員CHRO
Chief Human Resource Officer.

人材

専修大学商学部を卒業後、株式会社グリムスに入社。2011年に株式会社ウィルオブ・ワークに入社。同社での経験をもとに2016年人材事業の立ち上げメンバーとして参画。



菅 良平

執行役員CMO
Chief Marketing Officer.

広告

大学を卒業後、独学でWEB広告を運用。個人事業主として一人で月商3,000万円以上を達成。その知見を元に執行役員として参画。立ち上げ一年で売上10億円を達成する。



西 俊彦

執行役員

D2Cメーカー

ヘルスケア

吉本興業NSC18期卒。お笑い芸人活動引退後、EC事業部に参画。2016年コスメや健康食品中心としたオリジナルブランドの立上。初動3年間で32億円以上の売り上げを達成。



中嶋 尚人

CFO
Chief Financial Officer.

投資

京都大学工学部を卒業後、株式会社京都銀行に入行。法人営業として、約10年間で累計500社超の企業を担当し、幅広い実務を経験。2021年7月にCFOとして参画。



井谷 育宏

CCO
Chief Creative Officer.

大阪芸術大学デザイン学科を卒業後、大手シューズメーカーやディスプレイ製造業社の上海事務所にて活躍。2015年にGOODDESIGN受賞。2021年2月CCOとして参画。

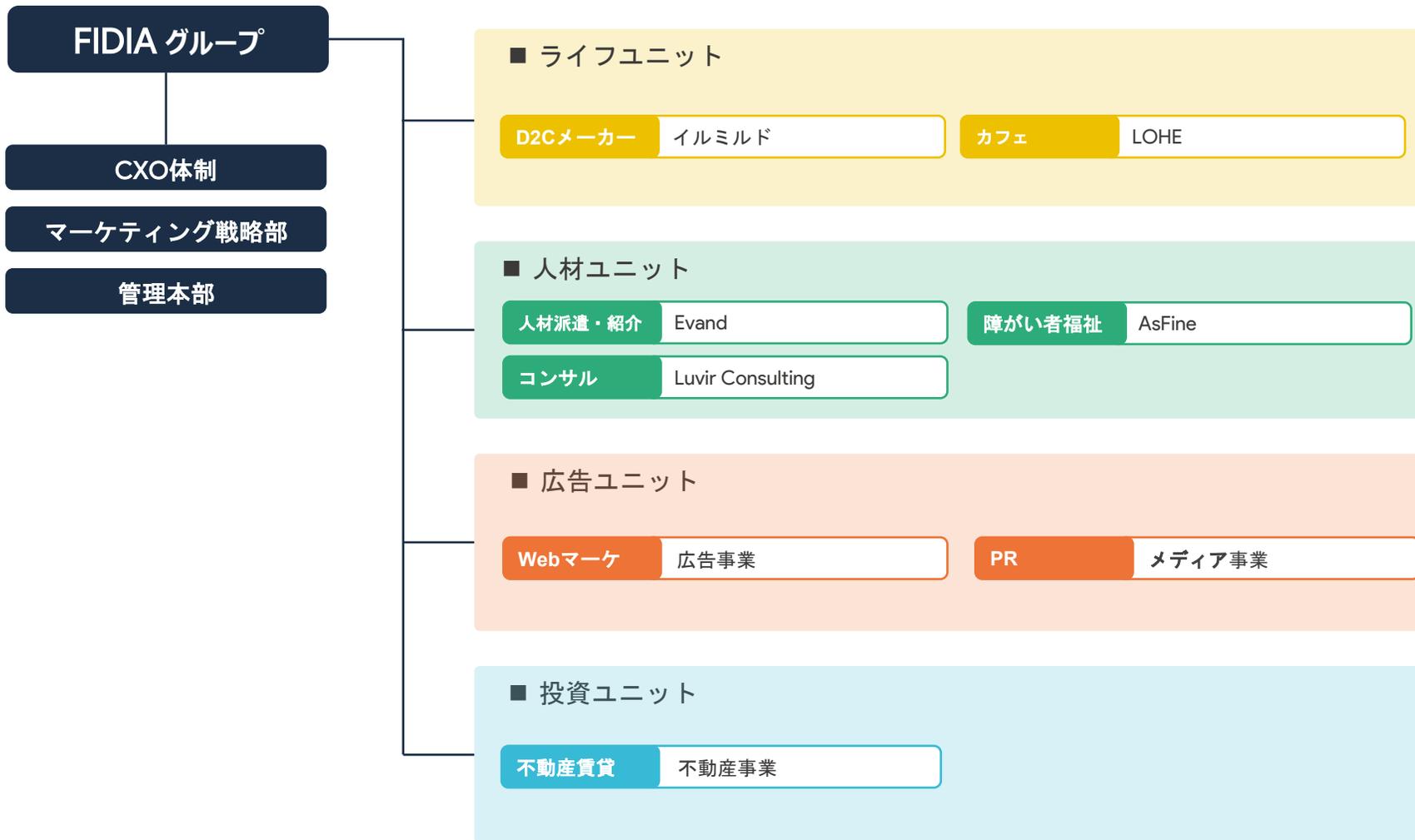


岡田 幸士

社長室室長

コンサル

神戸大学経営学部を卒業後、日本マクドナルドを経て、デロイトトーマツコンサルティング合同会社に入社。組織・人事コンサルタントとして累計売上60兆円超の会社を支援。TOP3%の評価を受ける。2020年2月社長室室長として参画。



FIDIAグループは”プラットフォームハック”が最大の強みです。



採用媒体ハック



2024年卒版
人気企業ランキング
人材サービス（派遣・紹介）

5位

ECモールハック



Google・Yahooハック



その他



ライフユニット



人材ユニット



広告ユニット



投資ユニット



各ユニット紹介

ライフユニット

生活をより快適に、より理想的に

D2Cメーカー、自社メディア運営・コンサル事業など、生活をより快適に、より理想に近づけるためのサービスをご提供を致します。



イルミルド 株式会社

elumild.com

illuminate the world.
あなたの世界に、輝きを。

私たちは「この上ない最高の商品を創る」という熱い想いをもち覚悟を決めて挑戦し、最後までやりきる事を大切に考えています。そして本当に価値のある商品を通じて、世界中が明るく輝けるようにしていくこと。それがこの会社の使命です。



ALLNA ORGANIC ブランド
素顔の私を好きになる天然アロマで香りづけしたサロン品質のオーガニックコスメ

Multi-brand strategy

ALLNA ORGANIC

HMENZ

ニキビケア

WHITH WHITE
White skin at the time of birth

RERIQ

ENERICHE

Sales channel

amazon

Rakuten

YAHOO! JAPAN

Qoo10

au PAY マーケット

ALLNA ORGANIC

Loft

HANDS

D2C strategy

商品企画

×

マーケティング

×

CS

Award

amazon

Amazon年間カテゴリー
ランキング1位獲得

Rakuten

楽天年間ランキング
2022 美容部門
第9位獲得

人材ユニット

人が主役となる企業づくり

人材派遣・紹介、障がい者福祉、コンサルティング・HR Techなど、人材に特化し、人が主役になる企業づくりを適切かつスピーディーに行うためのトータルサポートを致します。



Evand 株式会社

evand.jp

「働く」を通して、
人と企業の「できない」をゼロにする。

「人」が輝く「世界」がかわる
Evandにとって、なくてはならない「人」の力。
Evandで働くひとりひとりが仕事を通して成長し、輝くことで、
その人をとりまく環境や状況も大きく変わっていきます。
もっとワクワクするような、もっと世界に貢献できるような、
そんな変化が訪れます。この理念が示す未来を、Evandで実現していきます。



「安定した採用力」と「高い定着率」を実現。2023年4月には従業員数2230名を突破。

人材派遣/SES

プロフェッショナル意識の高い
正社員人材で、クライアントの
事業を飛躍的に成長させます。



人材紹介

弊社独自の人材データベースを
基盤に、各企業様の入社志望の
高い人材をマッチングさせます。



アウトソーシング

福岡BP0センター(150ブース)を
活用して、コールセンター業務
および採用支援業務を請け負い
ます。



AsFine 株式会社

asfine.co.jp

即戦力障がい者雇用支援 IT×福祉、人材育成→人材提案→就職後の定着支援

自社の障がい者雇用促進から生まれた、即戦力障がい者雇用人材紹介サービス。健康管理、勤怠の安定実績、仕事に対する取り組み方、業務スキルの学習、実務経験を行い、就労に十分状態で人材の提案を行います。雇用後から半年間の定着支援を行い、双方合意による雇用の継続で、採用後のミスマッチも心配ありません。



人材育成期間で、ご本人様がやりがいを感じ、輝ける環境をヒアリングして、就職のお手伝いをしています。

勤怠の安定実績

障がい者雇用を検討されている企業様が一番気になる、安定して継続してお仕事してもらえるか？というご不安に、「勤務実績報告書」をお渡しして、安心して人材のご検討いただいています。



人材育成後に人材提案

簡単なデータ入力・管理業務はもちろん、HP制作、グラフィックデザイン、アプリ開発、SNS運用等、業務スキルの学習指導、実務を行い、即戦力となる人材のご提案を行います。



雇用のミスマッチを防ぐ

企業様、ご本人様、お互いがお試し期間という事を同意の上で、勤務開始。定着支援の半年間に、客観的に継続して勤務出来るかの分析を行います。継続不可の場合は、人材は弊社に戻りますので、帰る場所もご用意いたします。



Luvir Consulting 株式会社

luvir.jp

人と組織に灯を

クライアントの戦略・人事課題全般を解決する
組織・人事コンサルティングサービス。
貴社人事部のラスト1ピースとして、独自のフレームワークに
基づき人事課題を抽出し、
事業フェーズや経営目標の達成に最適な組織を実現。



我々のゴールは「成果物を収めること」
ではなく、「成果を出すこと」。そのため
クライアントの人事部の一員という意識を
持って、同じゴールを追求。

コンサルティング事業

クライアントの顕在的・潜在的
なニーズを浮き彫りにし、制度
設計をはじめとする網羅的な
サービスでご支援



組織設計



要員人件費最適化



人事制度設計

HR SaaS事業

人事課題の解決や、キャリア形
成に悩む企業・個人に対し、人
事領域における知識やスキル習
得の機会を提供するオンライン
ラーニングサービス事業



人事キャンパス

社長室

FIDIAグループにおける
新規事業立ち上げ支援、全社横
断PJの企画推進を担う



広告ユニット

新しい価値をつなぐ架け橋に

ターゲットを絞って商品やサービスの集客ができるため、既存事業との連携による企業拡大、様々なクライアントのWEB広告代理運用・最適化、プロモーション等と幅広い価値を提供します。



広告事業

商品からサービスまで 企業の広告を様々なWeb媒体に展開

テキスト広告・バナー広告から話題の動画広告まで。
幅広い広告配信プラットフォームを網羅し、インターネット広告としての
可能性を最大限に引き出す。

【サービス認知】【見込み顧客の教育】から【新規顧客獲得】まで幅広い
フェーズに広告を活用し、ビジネスの拡大をサポート。



Google Partner, Twitter 広告認定代店,
LINE SMB Sales Partner 2021

高速PDCA

広告運用の精鋭による、スピー
ディな仮説と検証からCVRの改善
を行う。



検索型広告

ユーザーが検索したキーワード
に対して広告を配信。顕在化し
たニーズを的確に捉えて訴求す
る。



SNS広告

ユーザーのデモグラフィックをも
とに幅広く広告を配信することが
可能。潜在化したニーズを掘り下
げる。拡散力が高く、全世界中の
顧客をターゲットに。



メディア事業

心躍る感動と熱狂の波を創り出す

オウンドWEBメディア、YouTubeチャンネル等、自社メディア運営を中心に多くの方々に楽しんでいただけるサービスを提供しています。他企業のPR企画・記事執筆・動画編集・キャスティングを得意領域としています。



ローカル記事メディア

月間総PV100万のメディア「東京ルッチ」「大阪ルッチ」を運営。商品の魅力を分かりやすく伝えながら、程よくエンタメ感のある記事は唯一無二。



SMILERS

「サッカーリアリティショー」たむらけんじ監督率いる芸人サッカーチーム「SMILERS」が、サッカーやお笑いの楽しさを伝えます。



MCN事業

様々なインフルエンサーとともに、新しい事業を作っていきます。



動画に特化したPRサービス

PR企画から動画運用までオールインワンのパッケージを提供しています。



投資ユニット

業界に精通した専門家による投資戦略

時代をリードする成長企業や将来性のある開発事業への投資を通して、顧客の資産運用を推し進めていきます。

長期的視点に立った資金提供により、ビジネス展開を支援します。



不動産事業

好立地・高稼働の不動産を保有

顧客のニーズや背景情報をもとに、独自のネットワークから物件を見つけ出し、あらゆるご提案を行います。



自社保有不動産の運用・管理

世界に繋がりのあるFIDIA独自のネットワークを用いて、顧客のライフステージやニーズに合わせた提案を行います。



リノベーション

戸建て中古マンションをテーマに合わせ、デザイン性と最新のテクノロジーを実装したリノベーション物件を提案いたします。全国的な人口減少と高齢化による空き家問題に新しい土地活用の仕方を提案し取り組みます。

